



Sprawozdanie Zarządu z działalności
Grupy Asseco South Eastern Europe
za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku



Obecność
w **23 krajach**



Uzyskana sprzedaż
764,7 mln PLN



3 957 osób
pracujących na
uzyskane wyniki



Wypracowany wynik
netto dla akcjonariuszy
Jednostki Dominującej
87 mln PLN

Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy AssecoSouth Eastern Europe

za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku

PODSTAWOWE INFORMACJE O ASSECO SOUTH EASTERN EUROPE S.A. I GRUPIE ASSECO SOUTH EASTERN EUROPE	5
CHARAKTER DZIAŁALNOŚCI EMITENTA I GRUPY EMITENTA	5
WŁADZE ASSECO SOUTH EASTERN EUROPE S.A.	6
AKCJE I AKCJONARIAT	6
ORGANIZACJA GRUPY ASSECO SOUTH EASTERN EUROPE	7
INFORMACJE FINANSOWE GRUPY ASSECO SOUTH EASTERN EUROPE	10
Wyniki finansowe Grupy Asseco South Eastern Europe za II kwartał 2024 roku	10
Wyniki finansowe Grupy Asseco South Eastern Europe za I półrocze 2024 roku /narastająco/	13
Analiza wskaźnikowa	15
Struktura rachunku przepływów pieniężnych	17
Informacje dotyczące struktury geograficznej wyników	18
POZOSTAŁE INFORMACJE O GRUPIE ASEE I ASSECO SOUTH EASTERN EUROPE S.A.	21
Czynniki, które w ocenie Zarządu będą miały wpływ na osiągnięte przez Grupę wyniki w perspektywie co najmniej do końca bieżącego roku obrotowego.....	21
Nietypowe zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe	22
Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń.....	22
Transakcje z podmiotami powiązanymi	26
Kredyty, umowy pożyczek, poręczenia, gwarancje	26
Informacje o udzielonych pożyczkach	26
Prognozy finansowe	26
System kontroli programów akcji pracowniczych	26
Opis istotnych pozycji pozabilansowych	27
Informacje dotyczące istotnych postępowań sądowych.....	27
Istotne zdarzenia mające wpływ na działalność Grupy ASEE po 30 czerwca 2024 roku	27
Informacje o innych istotnych czynnikach mogących wpłynąć na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej oraz finansowej	27
OŚWIADCZENIE ZARZĄDU ASSECO SOUTH EASTERN EUROPE S.A.	28



Podstawowe informacje **o Grupie Asseco South Eastern Europe**

PODSTAWOWE INFORMACJE O ASSECO SOUTH EASTERN EUROPE S.A. I GRUPIE ASSECO SOUTH EASTERN EUROPE

Asseco South Eastern Europe S.A. („Jednostka Dominująca”, „Spółka”, „Emitent”, „ASEE S.A.”) z siedzibą w Rzeszowie, przy ul. Olchowej 14 została utworzona 10 kwietnia 2007 roku jako spółka akcyjna.

W dniu 11 lipca 2007 roku dokonano wpisu Spółki w XII Wydziale Gospodarczym Krajowego Rejestru Sądowego w Sądzie Rejonowym w Rzeszowie pod numerem 0000284571.

Od dnia 28 października 2009 roku Spółka jest notowana na rynku podstawowym Giełdy Papierów Wartościowych w Warszawie S.A.

Grupa Asseco South Eastern Europe („Grupa”, „Grupa ASEE”, „ASEE”) składa się z Asseco South Eastern Europe Spółka Akcyjna oraz spółek zależnych.

CHARAKTER DZIAŁALNOŚCI EMITENTA I GRUPY EMITENTA

ASEE S.A. prowadzi głównie działalność holdingową, koncentrując się na zarządzaniu Grupą oraz poszerzaniu jej zasięgu geograficznego i produktowego.

Grupa ASEE prowadzi również działalność operacyjną w zakresie sprzedaży oprogramowania własnego i obcego, jak również świadczenia usług wdrożeniowych, integracyjnych i outsourcingowych. Grupa dostarcza kompletne rozwiązania i produkty własne niezbędne do prowadzenia banku, jak również zaawansowane rozwiązania płatnicze pozwalające kształtować rynek płatności w regionie, a także świadczy usługi integracyjne, wdrożeniowe systemów i sprzętu informatycznego światowych liderów.

Grupa ASEE wyodrębnia następujące segmenty sprawozdawcze, stanowiące odzwierciedlenie struktury prowadzonej działalności:

- Rozwiązania dla bankowości,
- Rozwiązania płatnicze,
- Rozwiązania dedykowane.

Segment **Rozwiązania dla bankowości** obejmuje kompletne rozwiązania i produkty niezbędne do prowadzenia banku takie jak: wielokanałowe rozwiązania do dystrybucji produktów i usług bankowych, rozwiązania umożliwiające poprawę komunikacji z klientem, zintegrowane centralne systemy bankowe, rozwiązania uwierzytelniające, informatyczne systemy raportujące do sprawozdawczości obligatoryjnej i informacji zarządczej, a także systemy służące do zarządzania ryzykiem i przeciwdziałania oszustwom transakcyjnym. Ponadto w ramach segmentu Grupa oferuje swoim klientom usługi on-line 24x7 oraz doradztwo w obszarze bankowości mobilnej i elektronicznej oraz cyfrowej transformacji.

Segment **Rozwiązania płatnicze** obejmuje kompletne rozwiązania obsługujące płatności w kanałach online i offline, przeznaczone zarówno dla instytucji finansowych jak i niefinansowych, oferowane w ramach Grupy Payten. Są to rozwiązania dla handlu elektronicznego (bramki płatności online, wsparcie dla alternatywnych metod płatności – kryptowalut, kodów QR, rozwiązania umożliwiające tokenizację kart, płatności subskrypcyjne), płatności mobilne (mPOS, vPOS, SoftPOS), przetwarzanie kart płatniczych oraz usługi związane z bankomatami i terminalami płatniczymi EFT POS. Grupa dostarcza oprogramowanie oraz usługi, a także bankomaty i terminale płatnicze, również w „modelu outsourcingowym”, umożliwiającym klientom wynajęcie urządzeń oraz skorzystanie z usług serwisowych i usług zarządzania infrastrukturą. W ramach segmentu prowadzona jest także działalność niezależnych sieci bankomatów operujących pod marką MoneyGet. Ponadto Grupa posiada sieć niezależnych terminali płatniczych EFT POS w punktach handlowych - usługa IPD pod marką Monri umożliwiającą handlowcom zastąpienie dwóch lub więcej terminali płatniczych EFT POS w punkcie sprzedaży za pomocą jednego urządzenia podłączonego bezpośrednio do wielu centrów rozliczeniowych (wydawców kart). Dodatkowo w ramach segmentu oferowane są komplementarne rozwiązania do tworzenia sklepów internetowych i mobilnych oraz platform typu „marketplace”, a dla punktów handlowych systemy zarządzania kasami fiskalnymi oraz wspomagające sprzedaż (ECR).

W ramach segmentu **Rozwiązania dedykowane** Grupa świadczy usługi na rzecz następujących sektorów: użyteczności publicznej i telekomunikacji, sektora publicznego (w tym infrastruktury drogowej), rządowego oraz bankowości i finansów w ramach następujących linii biznesowych: zarządzanie procesami biznesowymi BPM, platforma obsługi klienta i wsparcia sprzedaży, rejestry danych, inteligentne miasto, AI & Machine Learning, e-tax, kontrola graniczna, uwierzytelnianie, rozwiązania dedykowane, BI oraz ERP. Spółka skupia się na sprzedaży własnych rozwiązań, ale oferuje również pełen wachlarz usług integracyjnych rozwiązań od czołowych światowych dostawców.

WŁADZE ASSECO SOUTH EASTERN EUROPE S.A.

Na dzień publikacji niniejszego sprawozdania, tj. na dzień 2 sierpnia 2024, roku skład Zarządu i Rady Nadzorczej Spółki oraz Komitetu Audytu przedstawiał się następująco:

Rada Nadzorcza	Zarząd	Komitet Audytu
Jozef Klein	Piotr Jeleński	Artur Kucharski
Adam Góral	Miljan Mališ	Adam Pawłowicz
Jacek Duch	Michał Nitka	Jacek Duch
Artur Kucharski	Kostadin Slavkoski	
Adam Pawłowicz		

W okresie sprawozdawczym oraz w okresie od dnia 30 czerwca 2024 roku do dnia publikacji niniejszego sprawozdania, tj. 2 sierpnia 2024, roku nie wystąpiły zmiany w składzie organów zarządzających i nadzorujących Emitenta.

AKCJE I AKCJONARIAT

Struktura akcjonariatu na dzień 30 czerwca 2024 roku



Na dzień 30 czerwca 2024 roku Asseco International a.s. (jednostka dominująca wyższego szczebla) posiadała 26 407 081 akcji Spółki, stanowiących 50,89% kapitału zakładowego Spółki i uprawniających do 26 407 081 głosów na Walnym Zgromadzeniu Spółki, co stanowi 50,89% ogólnej liczby głosów. Jednostką dominującą w stosunku do Asseco International jest Asseco Poland S.A.

Według najlepszej wiedzy Zarządu na dzień publikacji niniejszego raportu, tj. na dzień 2 sierpnia 2024 roku, a także na dzień 30 czerwca 2024 roku stan Akcjonariuszy posiadających bezpośrednio bądź przez podmioty zależne co najmniej 5,0% ogólnej liczby głosów, przedstawia się następująco:

Akcjonariat na dzień 2 sierpnia 2024 roku oraz 30 czerwca 2024 roku	Liczba akcji w posiadaniu	Proc. udział w ogólnej liczbie głosów
Asseco International a.s.	26 407 081	50,89%
Allianz Polska Otwarty Fundusz Emerytalny	8 712 000	16,79%
Pozostali akcjonariusze	16 775 170	32,32%
Razem	51 894 251	100%

Na dzień 31 grudnia 2023 roku stan Akcjonariuszy posiadających bezpośrednio bądź przez podmioty zależne co najmniej 5,0% ogólnej liczby głosów, przedstawia się następująco:

Akcjonariat na dzień 31 grudnia 2023 roku	Liczba akcji w posiadaniu	Proc. udział w ogólnej liczbie głosów
Asseco International a.s.	26 407 081	50,89%
Allianz Polska Otwarty Fundusz Emerytalny	8 738 000	16,84%
Pozostali akcjonariusze	16 749 170	32,28%
Razem	51 894 251	100%

Akcje w posiadaniu osób zarządzających i nadzorujących

Poniższa tabela prezentuje zestawienie stanu posiadania akcji Asseco South Eastern Europe S.A. przez osoby zarządzające i nadzorujące:

	2 sierpnia 2024	30 czerwca 2024	24 kwietnia 2024	31 grudnia 2023
Piotr Jeleński ^{*)}	1 253 492	1 253 492	1 253 492	1 253 492
Miljan Mališ ^{**)}	298 436	298 436	318 436	338 436
Michał Nitka	45 000	45 000	45 000	45 000
Kostadin Slavkoski	44 315	44 315	44 315	44 315

^{*)} Piotr Jeleński, prezes Zarządu ASEE S.A. posiada 1 253 492 szt. akcji poprzez fundację Piotr Jeleński Foundation Fundacja Rodzinna

^{**)} Miljan Mališ, członek Zarządu ASEE S.A. jest udziałowcem spółki Mini Invest d.o.o., akcjonariusza ASEE S.A.

Członkowie Rady Nadzorczej nie posiadali akcji Asseco South Eastern Europe S.A. w żadnym z prezentowanych okresów.

ORGANIZACJA GRUPY ASSECO SOUTH EASTERN EUROPE

Aktualna struktura Grupy

Jednostką dominującą w stosunku do Asseco South Eastern Europe S.A. jest Asseco International a.s. z siedzibą w Bratysławie. Na dzień 30 czerwca 2024 oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku Asseco International a.s. posiadała 50,89% udziałów w kapitale własnym ASEE S.A.

Na dzień 30 czerwca 2024 roku oraz na dzień 31 grudnia 2023 roku udział w ogólnej liczbie głosów, posiadany przez Grupę w podmiotach wchodzących w skład Grupy ASEE, jest równy udziałowi Grupy w kapitałach tych jednostek.

Zmiany w strukturze Grupy

W okresie 6 miesięcy zakończonym dnia 30 czerwca 2024 roku wystąpiły następujące zmiany w strukturze Grupy ASEE:

- **Połączenie spółek IT Sistemi Nove Tehnologije d.o.o. i Evision Informacijski Susteavi d.o.o.**

W dniu 16 stycznia 2024 roku zostało zarejestrowane połączenie spółek IT Sistemi Nove Tehnologije d.o.o. i Evision Informacijski Susteavi d.o.o., które działają od tego dnia jako spółka IT Sistemi Nove Tehnologije d.o.o. Transakcja ta nie miała wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

- **Zmiana nazwy spółki zależnej - ASEE Solutions d.o.o. Beograd**

W dniu 1 kwietnia 2024 roku została zarejestrowana zmiana nazwy spółki w Serbii z Asseco SEE d.o.o. Beograd na ASEE Solutions d.o.o. Beograd.

- **Połączenie spółek Payten Teknoloji A.Ş. i Payten Mobil Teknolojileri A.S.**

W dniu 29 kwietnia 2024 roku zostało zarejestrowane połączenie spółek Payten Teknoloji A.Ş. oraz Payten Mobil Teknolojileri A.S., które działają od tego dnia jako spółka Payten Teknoloji A.Ş. Transakcja ta nie miała wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

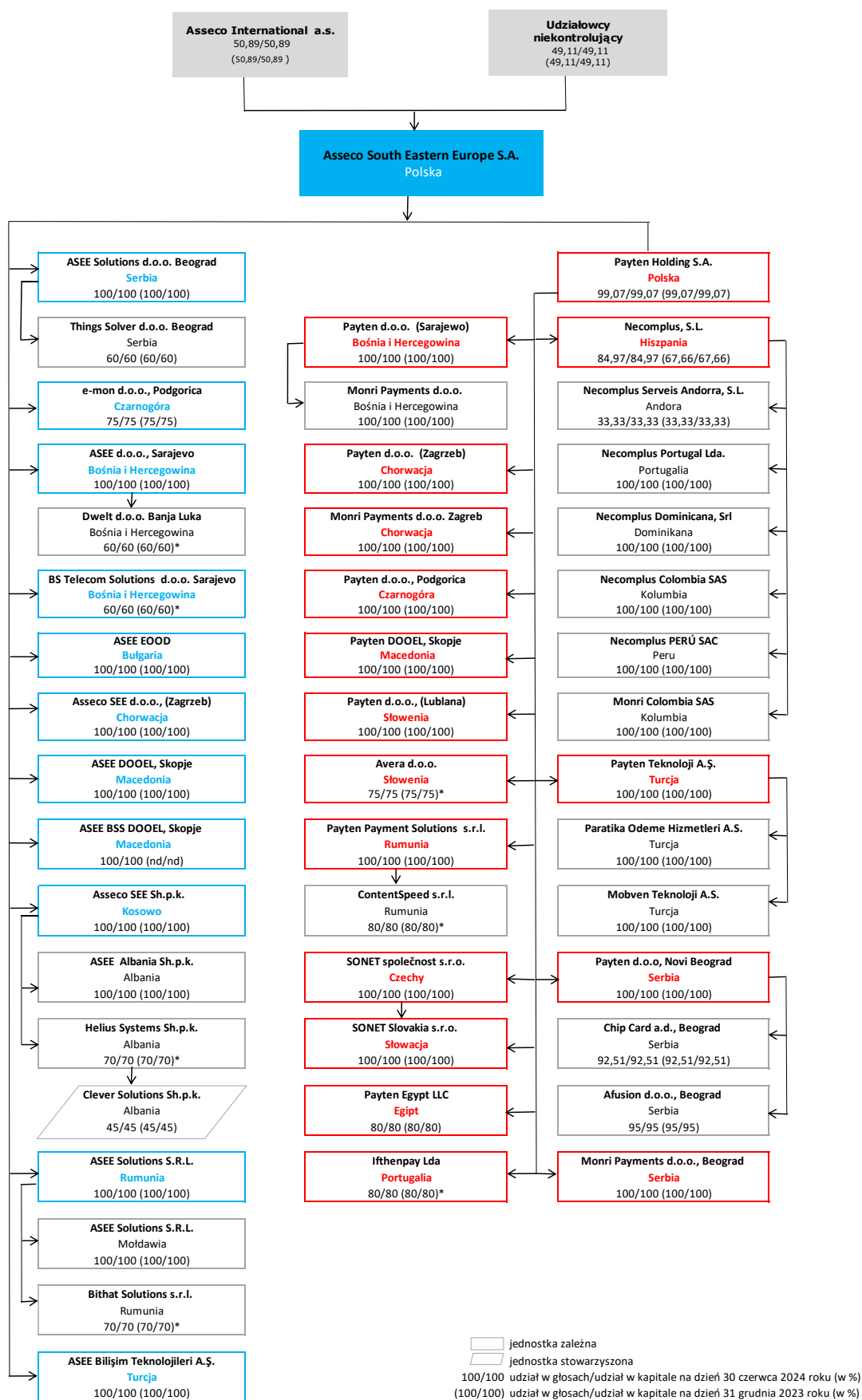
- **Założenie spółki ASEE BSS DOOEL, Skopje**

W dniu 29 maja 2024 roku ASEE S.A. założyło spółkę w Macedonii o nazwie ASEE BSS DOOEL, Skopje obejmując jej 100% udziałów.

- **Połączenie spółek Asseco SEE d.o.o., (Zagrzeb) i IT Sistemi Nove Tehnologije d.o.o.**

W dniu 5 czerwca 2024 roku zostało zarejestrowane połączenie spółek Asseco SEE d.o.o., (Zagrzeb) oraz IT Sistemi Nove Tehnologije d.o.o., które działają od tego dnia jako spółka Asseco SEE d.o.o., (Zagrzeb). Transakcja ta nie miała wpływu na skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy.

Poniżej przedstawiono strukturę Grupy ASEE wraz z udziałem procentowym w kapitale i głosach na zgromadzeniach akcjonariuszy/wspólników spółek zależnych na dzień 30 czerwca 2024 roku oraz 31 grudnia 2023 roku:



* do rozliczenia nabycia przyjmujemy że mamy 100% ze względu na opcje put/call - stosowana metoda oczekiwanego nabycia (ang. present ownership)



**Informacje finansowe i istotne wydarzenia
mające wpływ na działalność
Grupy Asseco South Eastern Europe**

INFORMACJE FINANSOWE GRUPY ASSECO SOUTH EASTERN EUROPE

Wyniki finansowe Grupy Asseco South Eastern Europe za II kwartał 2024 roku

	3 miesiące do 30 czerwca 2024 tys. PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2023 (przekształcone) tys. PLN	Zmiana %	3 miesiące do 30 czerwca 2024 tys. EUR	3 miesiące do 30 czerwca 2023 (przekształcone) tys. EUR	Zmiana %
Przychody ze sprzedaży	397 610	375 527	6%	92 435	82 938	12%
Zysk brutto ze sprzedaży	92 972	99 596	-7%	21 619	21 987	-2%
Zysk netto ze sprzedaży	42 335	53 530	-21%	9 846	11 805	-17%
Zysk z działalności operacyjnej	43 229	53 845	-20%	10 054	11 873	-15%
EBITDA	67 241	75 224	-11%	15 637	16 600	-6%
Zysk za okres sprawozdawczy	40 136	48 871	-18%	9 337	10 783	-13%
Zysk za okres sprawozdawczy przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	40 074	46 876	-15%	9 322	10 344	-10%

Wyniki finansowe Grupy ASEE z działalności operacyjnej wyrażone w EUR osiągnięte w drugim kwartale 2024 roku były słabsze niż wyniki za analogiczny okres poprzedniego roku pomimo osiągnięcia wyższych o 9,5 mln (12%) przychodów ze sprzedaży. Zysk z działalności operacyjnej osiągnął poziom 10,1 mln EUR po spadku o 15%, natomiast wartość EBITDA za drugi kwartał 2024 wyniosła 15,6 mln EUR (spadek o 6%). Zysk netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej za drugi kwartał 2024 roku wyniósł 9,3 mln EUR, po spadku o 1,0 mln EUR, czyli 10%, co wynika głównie z niższego wyniku operacyjnego.

Widoczna w tabeli powyżej różnica w dynamikach wzrostu/spadku poszczególnych pozycji pomiędzy kwotami wyrażonymi w EUR, a kwotami wyrażonymi w PLN wynika z umocnienia PLN wobec EUR w ujęciu rok do roku. Kursy ujęte do przeliczeń zostały wskazane w punkcie „Wybrane dane finansowe” śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego.

Wspomniane osłabienie wyników finansowych do poziomu zysku z działalności operacyjnej wynika głównie z segmentu Rozwiązań dedykowanych, który został szczegółowo opisany poniżej. W segmencie Rozwiązania dla bankowości zarówno przychody jak i wyniki utrzymały się na zbliżonym poziomie, zaś w segmencie Rozwiązania płatnicze przychody wzrosły za sprawą własnych przychodów z tytułu usług przetwarzania transakcji płatniczych oraz udostępniania sieci niezależnych terminali płatniczych oraz kas fiskalnych, co przełożyło się również na wzrost zysku operacyjnego.

Rosnąca skala działania to po części także skutek konsolidacji nowych spółek w Grupie ASEE, których konsolidację Grupa rozpoczęła w drugiej połowie 2023 w roku. Nowo nabyte spółki Grupy ASEE wygenerowały w drugim kwartale 2024 roku przychody na poziomie 2,9 mln EUR. Wpływ nowych spółek wraz z efektem amortyzacji rozpoznanych w ramach PPA aktywów na EBIT wyniósł 0,5 mln EUR, a na wartość EBITDA 0,9 mln EUR.

Powyżej wymienione wyniki za drugi kwartał 2024 roku zawierają ponadto efekt ujęcia zgodnie z MSR 29 efektu hiperinflacji w odniesieniu do operacji tureckich. Efekt ten został przedstawiony w poniższej tabeli.

	3 miesiące do 30 czerwca 2024 Bez MSR 29 tys. PLN	Wpływ hiperinflacji tys. PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2024 Zgodnie z MSSF tys. PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2024 Bez MSR 29 tys. EUR	Wpływ hiperinflacji tys. EUR	3 miesiące do 30 czerwca 2024 Zgodnie z MSSF tys. EUR
Przychody ze sprzedaży	391 258	6 352	397 610	90 961	1 474	92 435
Zysk brutto ze sprzedaży	91 387	1 585	92 972	21 252	367	21 619
Zysk netto ze sprzedaży	41 687	648	42 335	9 696	150	9 846
Zysk z działalności operacyjnej	42 581	648	43 229	9 904	150	10 054
EBITDA	65 728	1 513	67 241	15 285	351	15 637
Zysk za okres sprawozdawczy	34 102	6 034	40 136	7 932	1 405	9 337
Zysk za okres sprawozdawczy przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	34 128	5 946	40 074	7 937	1 384	9 322

Dokładniejsze informacje na temat raportowania w warunkach hiperinflacji przedstawione zostały w punkcie 2.10 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Poniżej zostały opisane wyniki poszczególnych segmentów, których dane nie zawierają wpływu hiperinflacji. Podejście to jest zgodne z tym jak patrzy na segmenty Zarząd.



Wyniki segmentu Rozwiązania płatnicze

Rozwiązania płatnicze (dane bez wpływu MSR 29)	3 miesiące do 30 czerwca 2024 tys. PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2023 (przekształcone) tys. PLN	Zmiana %	3 miesiące do 30 czerwca 2024 tys. EUR	3 miesiące do 30 czerwca 2023 (przekształcone) tys. EUR	Zmiana %
Przychody ze sprzedaży	199 683	193 913	3%	46 418	42 729	9%
Zysk z działalności operacyjnej	36 021	30 299	19%	8 371	6 663	26%
EBITDA	50 960	44 987	13%	11 844	9 909	20%

Przychody segmentu **Rozwiązania płatnicze** w drugim kwartale 2024 roku wyniosły 46,4 mln EUR, co oznacza wzrost o 3,7 mln EUR (9%) w stosunku do analogicznego okresu poprzedniego roku. Wzrost zanotowały wszystkie linie biznesowe wchodzące w skład segmentu Rozwiązania płatnicze z wyjątkiem linii odpowiedzialnej za sprzedaż i utrzymanie POS-ów. W największym stopniu do wzrostu przychodów przyczyniła się linia odpowiedzialna za eCommerce+Processing, która wygenerowała o 3,8 mln EUR więcej przychodów niż w tym samym okresie ubiegłego roku. Wzrost ten został zrealizowany głównie poprzez operacje w Turcji oraz Europie Zachodniej, a w mniejszym stopniu w Serbii i Chorwacji. Na wszystkich wymienionych rynkach wzrost został zrealizowany za sprawą własnych usług procesowania transakcji płatniczych. Drugi co do wielkości wzrost, w kwocie 3,6 mln EUR wygenerowała linia odpowiedzialna za utrzymanie i sprzedaż ATMów. Wzrost ten został wygenerowany głównie za sprawą dostaw urządzeń do klientów na terenie Serbii, Bośni i Hercegowiny oraz Czarnogóry. Wzrost zanotowała również linia odpowiedzialna za sprzedaż rozwiązań kierowanych do klientów niefinansowych, takich jak elektroniczne kasy fiskalne (ECR) oraz rozwiązania InStore payments (IPD), której przychody w ujęciu rok do roku wzrosły o 1,0 mln EUR do kwoty 4,7 mln EUR, głównie za sprawą operacji na terenie Chorwacji, Czech i Słowenii. Spadek przychodów zanotowała zaś linia odpowiedzialna za sprzedaż i utrzymanie terminali płatniczych, której przychody niższe były o 4,7 mln EUR głównie za sprawą mniejszych dostaw urządzeń w Europie Zachodniej.

Wynik operacyjny segmentu Rozwiązania płatnicze w drugim kwartale 2024 roku wzrósł o 1,7 mln EUR (26%) i wyniósł 8,4 mln EUR. Wzrost EBIT został wygenerowany głównie przez linię eCommerce+Processing (+94%), a w mniejszym stopniu przez linię odpowiedzialną za rozwiązania dla klientów niefinansowych (+67%) oraz linię odpowiedzialną za ATMy (+61%). Wzrosty te zostały częściowo skompensowane spadkiem wyniku w linii odpowiedzialnej za utrzymania i sprzedaż terminali płatniczych POS, której wyniki spadły o 45% w ujęciu rok do roku.

Skonsolidowana wartość EBITDA segmentu Rozwiązania płatnicze w drugim kwartale 2024 roku wyniosła 11,8 mln EUR, co oznacza wzrost o 1,9 mln EUR (20%) w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego.



Wyniki segmentu Rozwiązania dla bankowości

Sektor bankowości (dane bez wpływu MSR 29)	3 miesiące do 30 czerwca 2024 tys. PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2023 (przekształcone) tys. PLN	Zmiana %	3 miesiące do 30 czerwca 2024 tys. EUR	3 miesiące do 30 czerwca 2023 (przekształcone) tys. EUR	Zmiana %
Przychody ze sprzedaży	73 089	78 028	-6%	16 994	17 206	-1%
Zysk z działalności operacyjnej	16 918	17 676	-4%	3 934	3 901	1%
EBITDA	20 075	20 801	-4%	4 668	4 593	2%

Segment **Rozwiązania dla bankowości** osiągnął w drugim kwartale 2024 roku sprzedaż na poziomie 17,0 mln EUR, co oznacza spadek o 0,2 mln EUR (-1%) w stosunku do analogicznego okresu ubiegłego roku przy czym zmiana uległa struktura przychodów po liniach biznesowych. Przychody linii odpowiedzialnej za centralne systemy bankowe spadły o 0,9 mln EUR, co jest związane z zakończeniem kilku większych projektów implementacyjnych, zaś wzrosły przychody dwóch pozostałych linii biznesowych, przy czym główny wzrost o 0,7 mln EUR dotyczył linii odpowiedzialnej za rozwiązania wielokanałowe.

Wynik operacyjny segmentu Rozwiązania dla bankowości w drugim kwartale 2024 roku wyniósł 3,9 mln EUR i utrzymał się na niezmiennym poziomie w stosunku do analogicznego okresu poprzedniego roku. Struktura wyniku ulegała podobnej zmianie jak w przypadku przychodów.

Skonsolidowana wartość EBITDA w drugim kwartale 2024 roku wzrosła w segmencie Rozwiązania dla bankowości o 0,1 mln EUR (2%) i osiągnęła wartość 4,7 mln EUR.



Wyniki segmentu **Rozwiązania dedykowane**

Rozwiązania dedykowane (dane bez wpływu MSR 29)	3 miesiące do 30 czerwca 2024 tys. PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2023 (przekształcone) tys. PLN	Zmiana %	3 miesiące do 30 czerwca 2024 tys. EUR	3 miesiące do 30 czerwca 2023 (przekształcone) tys. EUR	Zmiana %
Przychody ze sprzedaży	118 486	118 852	0%	27 549	26 308	5%
Zysk z działalności operacyjnej	(10 358)	8 858	-217%	(2 401)	1 956	-223%
EBITDA	(5 307)	12 505	-142%	(1 227)	2 762	-144%

Przychody ze sprzedaży segmentu **Rozwiązania dedykowane** wzrosły w drugim kwartale 2024 roku o 1,2 mln EUR (5%) i osiągnęły wartość 27,5 mln EUR. Wzrost ten został osiągnięty głównie za sprawą sprzedaży rozwiązań stron trzecich wraz z powiązanymi usługami głównie na obszarze Serbii oraz Turcji.

Wynik operacyjny segmentu Rozwiązania dedykowane w drugim kwartale 2024 roku osiągnął wartość -2,4 mln EUR i był o 4,4 mln EUR (-223%) niższy niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Wyniki segmentu zostały obciążone dwoma transakcjami mającymi charakter jednorazowy: i) w związku z zaistniałym ryzykiem niedokończenia projektu realizowanego dla klienta z sektora telekomunikacji odwrócone zostały rozpoznane wcześniej przychody (1,7 mln EUR), ii) w związku z brakiem spodziewanych pozytywnych przepływów wygenerowanych przez wybrane wartości niematerialne i prawne dokonano odpisu wartości tych aktywów w kwocie 0,5 mln EUR. Pozostały spadek wyniku operacyjnego wynikał z opóźnień w podpisywaniu nowych projektów i dotyczył głównie spółek działających w Serbii oraz Rumunii.

Wartość EBITDA segmentu Rozwiązania dedykowane w drugim kwartale 2024 roku spadła o 4,0 mln EUR (-144%) i osiągnęła poziom -1,2 mln EUR.

Zysk netto

Skonsolidowany zysk netto Grupy ASEE za drugi kwartał 2024 roku wyniósł 9,3 mln EUR, co oznacza spadek o 1,4 mln EUR (-13%) w stosunku do analogicznego okresu ubiegłego roku. Wynik na działalności finansowej w drugim kwartale 2024 roku wyniósł 1,2 mln EUR, czyli prawie tyle co w analogicznym okresie ubiegłego roku. Jednakże można zaobserwować zmianę w źródle tego zysku. W drugim kwartale bieżącego roku wynik ten pochodzi głównie z zysku z sytuacji pieniężnej netto rozpoznanego w związku z przeszacowaniem inflacyjnym bilansowych pozycji niepieniężnych oraz rachunku zysków i strat, który kształtował się na poziomie 1,2 mln EUR (w analogicznym okresie poprzedniego roku wynosił 0,3 mln EUR). Natomiast w okresie porównywalnym zysk na działalności finansowej pochodził z nadwyżki dodatnich różnic kursowych nad ujemnymi (0,6 mln EUR) oraz zysku z tytułu przeszacowania wycen zobowiązań warunkowych z tytułu zakupu akcji oraz opcji put mniejszościowych akcjonariuszy (0,3 mln EUR).

Efektywna stopa podatkowa w drugim kwartale 2024 roku wyniosła 17,0%, czyli była na praktycznie takim samym poziomie jak w analogicznym okresie ubiegłego roku, kiedy to wynosiła 17,1%.

	3 miesiące do 30 czerwca 2024 tys. PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2023 tys. PLN	3 miesiące do 30 czerwca 2024 tys. EUR	3 miesiące do 30 czerwca 2023 tys. EUR
Działalność finansowa	5 130	5 101	1 195	1 136
Zysk przed opodatkowaniem	48 353	58 940	11 248	13 009
Podatek dochodowy	(8 217)	(10 069)	(1 912)	(2 226)
Efektywna stopa podatkowa	17,0%	17,1%	17,0%	17,1%
Zysk za okres sprawozdawczy	40 136	48 871	9 337	10 783

Wyniki finansowe Grupy Asseco South Eastern Europe za I półrocze 2024 roku /narastająco/

	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (przekształcone) tys. PLN	Zmiana %	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 tys. EUR	6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (przekształcone) tys. EUR	Zmiana %
Przychody ze sprzedaży	764 666	755 591	1%	177 380	163 795	8%
Zysk brutto ze sprzedaży	188 853	198 020	-5%	43 808	42 926	2%
Zysk netto ze sprzedaży	89 685	103 196	-13%	20 804	22 371	-7%
Zysk z działalności operacyjnej	90 579	103 651	-13%	21 012	22 469	-7%
EBITDA	138 294	147 983	-7%	32 080	32 079	0%
Zysk za okres sprawozdawczy	88 636	95 697	-7%	20 561	20 745	-1%
Zysk za okres sprawozdawczy przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	86 998	92 014	-6%	20 181	19 947	1%

Wyniki finansowe Grupy ASEE wyrażone w EUR osiągnięte w pierwszym półroczu 2024 roku były słabsze niż wyniki za analogiczny okres poprzedniego roku pomimo wzrostu przychodów o 13,6 mln EUR (8%) do kwoty 177,4 mln EUR. Wzrost przychodów nastąpił przy zmianie struktury aktywności. Wzrosły przychody z tytułu własnych aktywności przy spadkach przychodów z tytułu aktywności obcych. Zysk z działalności operacyjnej osiągnął poziom 21,0 mln EUR po spadku o -7%, natomiast wartość EBITDA za pierwsze półrocze 2024 wyniosła 32,1 mln EUR i utrzymała się na poziomie zbliżonym do ubiegłorocznego. Zysk netto przypadający akcjonariuszom jednostki dominującej za pierwsze półrocze 2024 roku wyniósł 20,2 mln EUR, po wzroście o 0,2 mln EUR, czyli 1%.

W ujęciu półrocznym największy wzrost wyniku zanotował segment Rozwiązania płatniczych, głównie za sprawą usług przetwarzania płatności dostarczanych przez linię eCommerce+Processing. W mniejszym stopniu wzrosły wyniki segmentu Rozwiązania dla bankowości, zaś wynik segmentu Rozwiązania dedykowane spadł w porównaniu do roku poprzedniego.

Rosnąca skala działania to po części także skutek konsolidacji kilku nowych spółek w Grupie ASEE. Nabyte w 2023 roku spółki Grupy ASEE wygenerowały w pierwszym półroczu 2024 roku 1,2 mln EUR zysku operacyjnego. Wyniki te zawierają koszty amortyzacji wartości niematerialnych rozpoznanych w ramach rozliczenia połączenia (PPA). Wpływ nowych spółek na wartość EBITDA wyniósł 2,1 mln EUR w roku 2024.

Powyżej wymienione wyniki za pierwsze półrocze 2024 roku zawierają ponadto efekt ujęcia zgodnie z MSR 29 efektu hiperinflacji w odniesieniu do operacji tureckich. Efekt ten został przedstawiony w poniższej tabeli.

	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 Bez MSR 29 tys. PLN	Wpływ hiperinflacji tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 Zgodnie z MSSF tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 Bez MSR 29 tys. EUR	Wpływ hiperinflacji tys. EUR	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 Zgodnie z MSSF tys. EUR
Przychody ze sprzedaży	756 591	8 075	764 666	175 507	1 873	177 380
Zysk brutto ze sprzedaży	187 554	1 299	188 853	43 507	301	43 808
Zysk netto ze sprzedaży	89 498	187	89 685	20 761	43	20 804
Zysk z działalności operacyjnej	90 391	188	90 579	20 968	44	21 012
EBITDA	136 578	1 716	138 294	31 682	398	32 080
Zysk za okres sprawozdawczy	72 911	15 725	88 636	16 913	3 648	20 561
Zysk za okres sprawozdawczy przypadający Akcjonariuszom Jednostki Dominującej	71 361	15 637	86 998	16 554	3 627	20 181

Dokładniejsze informacje na temat raportowania w warunkach hiperinflacji przedstawione zostały w punkcie 2.10 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego.

Poniżej zostały opisane wyniki poszczególnych segmentów, których dane nie zawierają wpływu hiperinflacji. Podejście to jest zgodne z tym jak patrzy na segmenty Zarząd.



Wyniki segmentu Rozwiązania płatnicze

Rozwiązania płatnicze	6 miesięcy do 30 czerwca 2024	6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (przekształcone)	Zmiana	6 miesięcy do 30 czerwca 2024	6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (przekształcone)	Zmiana
(dane bez wpływu MSR 29)	tys. PLN	tys. PLN	%	tys. EUR	tys. EUR	%
Przychody ze sprzedaży	377 591	365 646	3%	87 590	79 264	11%
Zysk z działalności operacyjnej	64 371	53 834	20%	14 932	11 670	28%
EBITDA	94 031	83 963	12%	21 812	18 201	20%

Przychody ze sprzedaży segmentu **Rozwiązania płatnicze** za pierwsze półrocze 2024 roku wyniosły 87,6 mln EUR, co oznacza wzrost o 8,3 mln EUR (11%) w stosunku do analogicznego okresu ubiegłego roku. Podobnie jak to wskazano powyżej w komentarzu do wyników za drugi kwartał wszystkie linie poza linią odpowiedzialną za utrzymanie i sprzedaż POS-ów zanotowały wzrost przychodów.

W największym stopniu do wzrostu przychodów przyczyniła się linia odpowiedzialna za eCommerce+Processing, która wygenerowała o 7,5 mln EUR więcej przychodów niż w tym samym okresie ubiegłego roku. Wzrost ten został zrealizowany głównie poprzez operacje w Europie Zachodniej oraz w Turcji a w mniejszym stopniu w Serbii i Chorwacji. Na wszystkich wymienionych rynkach wzrost został zrealizowany za sprawą własnych usług procesowania transakcji płatniczych. Drugi co do wielkości wzrost, w kwocie 5,4 mln EUR wygenerowała linia odpowiedzialna za utrzymanie i sprzedaż ATMów. Wzrost ten został wygenerowany głównie za sprawą dostaw urządzeń do klientów na terenie Serbii, Bośni i Hercegowiny, Chorwacji, Bułgarii oraz Czarnogóry. Wzrost zanotowała również linia odpowiedzialna za sprzedaż rozwiązań kierowanych do klientów niefinansowych, takich jak elektroniczne kasy fiskalne (ECR) oraz rozwiązania InStore payments (IPD), której przychody w ujęciu rok do roku wzrosły o 1,6 mln EUR do kwoty 4,7 mln EUR, głównie za sprawą operacji na terenie Czech, Chorwacji, Słowacji i Słowenii. Spadek przychodów zanotowała zaś linia odpowiedzialna za sprzedaż i utrzymanie terminali płatniczych, której przychody niższe były o 6,1 mln EUR głównie za sprawą mniejszych dostaw urządzeń w Europie Zachodniej.

Wynik operacyjny segmentu Rozwiązania płatnicze w pierwszym półroczu 2024 roku wzrósł o 3,3 mln EUR (28%) i wyniósł 14,9 mln EUR. Wzrost EBIT został wygenerowany głównie przez linię eCommerce+Processing (+102%), a w mniejszym stopniu przez linię odpowiedzialną za rozwiązania dla klientów niefinansowych (+111%) oraz linię odpowiedzialną za ATM-y (+35%). Wzrosty te zostały częściowo skompensowane spadkiem wyniku w linii odpowiedzialnej za utrzymanie i sprzedaż terminali płatniczych POS, której wyniki spadły o 30% w ujęciu rok do roku.

Skonsolidowana wartość EBITDA segmentu Rozwiązania płatnicze w pierwszym półroczu 2024 roku wyniosła 21,8 mln EUR, co oznacza wzrost o 3,6 mln EUR (20%) w stosunku do analogicznego okresu roku poprzedniego.



Wyniki segmentu Rozwiązania dla bankowości

Rozwiązania dla bankowości	6 miesięcy do 30 czerwca 2024	6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (przekształcone)	Zmiana	6 miesięcy do 30 czerwca 2024	6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (przekształcone)	Zmiana
(dane bez wpływu MSR 29)	tys. PLN	tys. PLN	%	tys. EUR	tys. EUR	%
Przychody ze sprzedaży	145 369	150 234	-3%	33 721	32 567	4%
Zysk z działalności operacyjnej	34 447	34 972	-2%	7 991	7 582	5%
EBITDA	40 906	41 457	-1%	9 489	8 987	6%

Segment **Rozwiązania dla bankowości** osiągnął w pierwszym półroczu 2024 roku sprzedaż na poziomie 33,7 mln EUR, co oznacza wzrost o 1,2 mln EUR (4%) w stosunku do analogicznego okresu ubiegłego roku. Wyższe przychody zanotowała linia odpowiedzialna za rozwiązania wielokanałowe (+2,1 mln EUR) oraz linia odpowiedzialna za rozwiązania z zakresu bezpieczeństwa (+0,6 mln EUR). Przychody linii odpowiedzialnej za centralne systemy bankowe spadły o 1,6 mln EUR, co jest związane z zakończeniem kilku większych projektów implementacyjnych.

Wynik operacyjny segmentu Rozwiązania dla bankowości po pierwszych sześciu miesiącach 2024 roku wyniósł 8,0 mln EUR, co oznacza wzrost o 0,4 mln EUR (5%) w stosunku do analogicznego okresu poprzedniego roku, przy nieznacznej poprawie rentowności.

Skonsolidowana wartość EBITDA w pierwszych sześciu miesiącach 2024 roku wzrosła w segmencie Rozwiązania dla bankowości o 0,5 mln EUR i osiągnęła wartość 9,5 mln EUR.



Wyniki segmentu Rozwiązania dedykowane

Rozwiązania dedykowane (dane bez wpływu MSR 29)	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (przekształcone) tys. PLN	Zmiana %	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 tys. EUR	6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (przekształcone) tys. EUR	Zmiana %
Przychody ze sprzedaży	233 631	253 586	-8%	54 196	54 972	-1%
Zysk z działalności operacyjnej	(8 427)	17 857	-147%	(1 954)	3 870	-151%
EBITDA	1 641	25 294	-94%	381	5 483	-93%

Przychody ze sprzedaży segmentu Rozwiązania dedykowane w pierwszym półroczu 2024 roku spadły o 0,8 mln EUR (1%) i osiągnęły wartość 54,2 mln EUR. Za spadek ten odpowiadała linia biznesowa odpowiedzialna za własne rozwiązania i powiązane z nimi usługi.

Wynik operacyjny segmentu Rozwiązania dedykowane w pierwszym półroczu 2024 roku osiągnął wartość -2,0 mln EUR i był o 5,8 mln EUR (-151%) niższy niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Jak zostało opisane powyżej, w komentarzu do wyników za drugi kwartał wyniki segmentu zostały obciążone dwoma transakcjami mającymi charakter jednorazowy o całkowitym negatywnym wpływie 2,3 mln EUR. Pozostały spadek wyniku operacyjnego wynikał z opóźnień w podpisywaniu nowych projektów i dotyczył głównie spółek działających w Serbii, Rumunii oraz Bośni i Hercegowinie.

Wartość EBITDA segmentu Rozwiązania dedykowane w pierwszym półroczu 2024 roku spadła o 5,1 mln EUR (-93%) i osiągnęła poziom 0,4 mln EUR.

Zysk netto

Skonsolidowany zysk netto Grupy ASEE za pierwsze półrocze 2024 roku wyniósł 20,6 mln EUR i spadł o 0,2 mln EUR (-1%) w porównaniu do analogicznego okresu ubiegłego roku.

Wynik na działalności finansowej w pierwszym półroczu 2024 roku wyniósł 3,6 mln EUR, podczas gdy w analogicznym okresie ubiegłego roku było to 2,8 mln EUR, co oznacza wzrost o 0,8 mln EUR. Wzrost zysku z działalności finansowej wynika głównie z wyższego o 1,3 mln EUR zysku z sytuacji pieniężnej netto rozpoznanego w związku z przeszacowaniem inflacyjnym bilansowych pozycji niepieniężnych oraz rachunku zysków i strat, który w pierwszym półroczu 2024 roku wynosił 3,6 mln EUR, a w okresie porównywalnym 2,3 mln EUR. Lepszy wynik z przeszacowania hiperinflacyjnego to skutek wyższego poziomu inflacji w pierwszym półroczu 2024 roku w stosunku do okresu porównywalnego i niewielkiego osłabienia liry tureckiej na dzień 30 czerwca 2024 w porównaniu do średniego kursu od początku roku. Dodatkowo w pierwszym półroczu 2024 roku przychody odsetkowe z pożyczek udzielonych, depozytów bankowych i lokat wynosiły 0,7 mln EUR i były wyższe o 0,4 mln EUR niż w analogicznym okresie ubiegłego roku, natomiast wynik na wycenie zobowiązań warunkowych i opcji put spadł z 0,1 mln EUR to -0,8 mln EUR, czyli o 0,9 mln EUR.

Efektywna stopa podatkowa w pierwszym półroczu 2024 roku wyniosła 16,4%, co oznacza spadek o 1,3 punkty procentowe w stosunku do analogicznego okresu 2023 roku. Spadek ten wynika głównie z jednorazowego podatku związanego z trzęsieniem ziemi w Turcji w kwocie blisko 0,5 mln EUR ujętego na początku 2023 roku. Dodatkowo w bieżącym okresie sprawozdawczym podatek od dochodów z tyt. dywidend otrzymanych przez ASEE S.A. oraz Payten Holding S.A. od spółek spoza Unii Europejskiej był niższy niż w okresie porównywalnym.

	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2023 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 tys. EUR	6 miesięcy do 30 czerwca 2023 tys. EUR
Działalność finansowa	15 465	12 700	3 587	2 753
Zysk przed opodatkowaniem	106 033	116 339	24 596	25 220
Podatek dochodowy	(17 397)	(20 642)	(4 036)	(4 475)
Efektywna stopa podatkowa	16,4%	17,7%	16,4%	17,7%
Zysk za okres sprawozdawczy	88 636	95 697	20 561	20 745

Analiza wskaźnikowa

	3 miesiące do 30 czerwca 2024	3 miesiące do 30 czerwca 2023 (przekształcone)	6 miesięcy do 30 czerwca 2024	6 miesięcy do 30 czerwca 2023 (przekształcone)
Marża zysku brutto ze sprzedaży	23,4%	26,5%	24,7%	26,2%
Marża zysku EBITDA	16,9%	20,0%	18,1%	19,6%
Marża zysku operacyjnego	10,9%	14,3%	11,8%	13,7%
Marża zysku za okres sprawozdawczy	10,1%	12,5%	11,4%	12,2%
Stopa zwrotu z kapitału własnego (ROE)			18,2%	17,1%
Stopa zwrotu z aktywów (ROA)			10,3%	10,2%

Wskaźniki rentowności

Marża zysku brutto ze sprzedaży w pierwszym półroczu 2024 roku wyniosła 24,7% i była o 1,5 punktu procentowego niższa niż w analogicznym okresie poprzedniego roku. Spadek rentowności można zaobserwować w segmencie Rozwiązania dedykowane (o 10,4 p.p.). Rentowność zysku brutto za sprzedaży segmentu Rozwiązania dla bankowości była na podobnym poziomie jak w okresie porównywalnym, a rentowność zysku brutto ze sprzedaży segmentu Rozwiązania płatnicze wzrosła o 2,7 p.p.

Spadek efektywności w pierwszym półroczu 2024 roku wpłynął na kolejny poziomy marż. Rentowność EBITDA wyniosła 18,1%, podczas gdy w analogicznym okresie ubiegłego roku było to 19,6%. Marża zysku operacyjnego spadła z kolei z 13,7% w pierwszych sześciu miesiącach 2023 roku do 11,8% w tym samym okresie roku bieżącego. Spadek rentowności zysku operacyjnego odnotowano tylko w segmencie Rozwiązania dedykowane (10,6 p.p.). Segment Rozwiązania płatnicze odnotował wzrost marży zysku operacyjnego o 2,3 p.p., a segment Rozwiązania dla bankowości wzrost marży zysku operacyjnego o 0,4 p.p.

Marża zysku za okres sprawozdawczy wyniosła 11,4%, co oznacza spadek o 0,8 punktu procentowego w porównaniu do pierwszych sześciu miesięcy 2023 roku.

Wskaźniki zwrotu z kapitału i zwrotu z aktywów wzrosły w porównaniu do okresu porównywalnego o odpowiednio 1,1 p.p. oraz 0,1 p.p. Wynika to z faktu, że wskaźniki te liczone są na zysku z ostatnich 12 miesięcy, a zysk za okres ostatnich 12 miesięcy zakończony 30 czerwca 2024 roku był wyższy niż zysk za 12 miesięcy zakończony 30 czerwca 2023 roku.

Wskaźniki płynności

	30 czerwca 2024	31 grudnia 2023 (przekształcone)
Kapitał pracujący (w tys. PLN)	217 621	235 217
Wskaźnik płynności bieżącej	1,3	1,3
Wskaźnik płynności szybkiej	1,1	1,1
Wskaźnik natychmiastowej płynności	0,4	0,4

Powyższe wskaźniki zostały wyliczone według następujących wzorów:

Kapitał pracujący = aktywa obrotowe - zobowiązania krótkoterminowe

Wskaźnik płynności bieżącej = aktywa obrotowe / zobowiązania krótkoterminowe

Wskaźnik płynności szybkiej = (aktywa obrotowe - zapasy - rozliczenia międzyokresowe) / zobowiązania krótkoterminowe

Wskaźnik natychmiastowej płynności = (krótkoterminowe aktywa finansowe + środki pieniężne i depozyty krótkoterminowe) / zobowiązania krótkoterminowe

Wartość kapitału pracującego na koniec czerwca 2024 roku wyniosła 217,6 mln PLN, co oznacza spadek o 17,6 mln PLN w stosunku do stanu z końca 2023 roku.

W okresie pierwszych sześciu miesięcy 2024 roku wartość aktywów obrotowych spadła o 107,2 mln PLN, głównie w wyniku spadku należności handlowych (o 86,4 mln PLN) oraz środków pieniężnych (o 90,0 mln PLN). Spadek ten został w częściowo skompensowany przez wzrost pozostałych należności o 37,4 mln PLN i wzrost aktywów z tytułu umów z klientami (o 20,5 mln PLN).

W tym samym okresie wartość zobowiązań krótkoterminowych spadła o 89,6 mln PLN. Spadek dotyczył przede wszystkim zobowiązań handlowych (o 70,7 mln PLN), zobowiązań z tytułu umów z klientami (o 47,1 mln PLN) oraz zobowiązań budżetowych (o 33,7 mln PLN).

Wskaźniki płynności na koniec drugiego kwartału 2024 roku pozostają na porównywalnych poziomach jak na koniec 2023 roku.

Wskaźniki zadłużenia

	30 czerwca 2024	31 grudnia 2023 (przekształcone)
Wskaźnik zadłużenia ogólnego	45,4%	47,0%
Dług / kapitał własny	23,1%	13,6%
Dług / (dług + kapitał własny)	18,8%	12,0%

Powyższe wskaźniki zostały wyliczone według następujących wzorów:

Wskaźnik zadłużenia ogólnego = (zobowiązania długoterminowe + zobowiązania krótkoterminowe) / aktywa

Dług / kapitał własny = oprocentowane kredyty bankowe + zobowiązania finansowe z tytułu leasingu / kapitały własne

Dług / (dług + kapitał własny) = oprocentowane kredyty bankowe + zobowiązania finansowe z tytułu leasingu / (oprocentowane kredyty bankowe + zobowiązania finansowe z tytułu leasingu + kapitały własne)

Wskaźnik zadłużenia ogólnego spadł z 47,0% na koniec 2023 roku do 45,4% na dzień 30 czerwca 2024 roku.

Wskaźnik długu do kapitałów wzrósł o 9,5 punktu procentowego, a wskaźnik długu do sumy zobowiązań odsetkowych i kapitału wzrósł o 6,8 punkt procentowy w porównaniu do końca 2023 roku. Wskaźniki długu wzrosły w pierwszym półroczu 2024 roku, głównie z powodu wzrostu salda kredytów i pożyczek z 105,7 mln PLN na 31 grudnia 2023 roku do 196,1 mln PLN na koniec pierwszego półrocza 2024 roku (wzrost o 90,4 mln PLN). Wzrost ten wynika z dodatkowych kredytów zaciągniętych na potrzeby akwizycyjne i operacyjne Grupy.

Struktura rachunku przepływów pieniężnych

	6 miesięcy do 30 czerwca 2024 tys. PLN	6 miesięcy do 30 czerwca 2023 tys. PLN
Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej	(3 261)	82 403
Środki pieniężne netto z działalności inwestycyjnej	(60 342)	(28 642)
Środki pieniężne netto z działalności finansowej	(52 429)	(31 804)
Zmiana stanu środków pieniężnych	(116 032)	21 957
Środki pieniężne na koniec okresu	164 434	264 719

Środki pieniężne netto z działalności operacyjnej w pierwszym półroczu 2024 roku wyniosły -3,3 mln PLN, co oznacza spadek przepływów o 85,7 mln PLN w porównaniu do analogicznego okresu ubiegłego roku. Spadek przepływów z działalności operacyjnej to przede wszystkim efekt niższego wyniku brutto oczyszczonego o hiperinflację i niekorzystnej zmiany kapitału pracującego. Zmiana stanu kapitału pracującego wynika z cyklu realizowanych kontraktów i ich fakturowania oraz zakupów sprzętu do odsprzedaży w kolejnych miesiącach.

Wydatki netto w działalności inwestycyjnej w pierwszym półroczu 2024 roku wyniosły 60,3 mln PLN. Najistotniejsze pozycje w przepływach inwestycyjnych to wydatki na nabycie jednostek zależnych w kwocie 37,9 mln PLN oraz na nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych, których wartość wyniosła 24,6 mln PLN. Nakłady na nabycie jednostek zależnych dotyczyły zapłaty warunkowych/odroczonej części płatności za zakupione w poprzednich latach spółki: Dwelt, Ifthenpay, Avera oraz ContentSpeed. Wydatki na nabycie rzeczowych aktywów trwałych i wartości niematerialnych obejmują między innymi nakłady na infrastrukturę wykorzystywaną w outsourcingu procesów płatniczych.

Przepływy z działalności finansowej w pierwszym półroczu 2024 roku zamknęły się saldem -52,4 mln PLN i wynikały przede wszystkim z wypłaty dywidendy akcjonariuszom ASEE S.A (85,6 mln PLN), ze spłaty pożyczek i kredytów (23,2 mln PLN), zobowiązań z tytułu leasingu (10,8 mln PLN) oraz wypłaty dywidendy akcjonariuszom niekontrolującym jednostek zależnych (6,7 mln PLN). Wpływy prezentowane w działalności finansowej to głównie wpływy z tytułu zaciągniętych kredytów i pożyczek (83,2 mln PLN).

Powyższe zmiany przepływów pieniężnych wpłynęły na spadek stanu środków pieniężnych w pierwszym półroczu 2024 roku o 116 mln PLN.

Informacje dotyczące struktury geograficznej wyników

Poniższa tabela przedstawia podstawowe dane finansowe z rachunku zysków i strat według struktury geograficznej za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku:

Za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku w tys. PLN	Bośnia	Chorwacja	Macedonia	Rumunia	Serbia	Turcja	Europa Zachodnia	Ameryka Łacińska	Europa Centralna	Pozostałe	Eliminacje	Hiperinflacja	Razem
Przychody ze sprzedaży	52 333	114 521	27 774	96 284	206 986	88 983	90 532	20 691	19 884	56 996	(18 393)	8 075	764 666
Koszt własny sprzedaży	(46 415)	(80 905)	(19 005)	(84 742)	(154 402)	(51 439)	(71 643)	(16 213)	(14 929)	(43 902)	18 230	(6 776)	(572 141)
Odpis / odwrócenie odpisu z tytułu utraty wartości należności handlowych	23	(1 394)	(183)	(1 050)	(483)	(146)	28	-	11	(478)	-	-	(3 672)
Zysk brutto ze sprzedaży	5 941	32 222	8 586	10 492	52 101	37 398	18 917	4 478	4 966	12 616	(163)	1 299	188 853
Koszty sprzedaży	(2 644)	(11 499)	(1 786)	(6 015)	(12 247)	(7 712)	(1 773)	(1 080)	(1 619)	(3 026)	421	(534)	(49 514)
Koszty ogólnego zarządu	(4 466)	(8 617)	(2 600)	(5 706)	(10 223)	(6 745)	(3 796)	(1 720)	(1 749)	(2 901)	(553)	(578)	(49 654)
Zysk /(strata) netto ze sprzedaży	(1 169)	12 106	4 200	(1 229)	29 631	22 941	13 348	1 678	1 598	6 689	(295)	187	89 685
Pozostałe przychody operacyjne	134	251	279	76	412	176	339	-	50	60	(160)	2	1 619
Pozostałe koszty operacyjne	(30)	(117)	(11)	(11)	(212)	(10)	(350)	(18)	(25)	(18)	26	(1)	(777)
Udziały w wynikach jednostek stowarzyszonych	-	-	-	-	-	-	-	-	-	52	-	-	52
Zysk /(strata) z działalności operacyjnej	(1 065)	12 240	4 468	(1 164)	29 831	23 107	13 337	1 660	1 623	6 783	(429)	188	90 579

Za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku w tys. EUR	Bośnia	Chorwacja	Macedonia	Rumunia	Serbia	Turcja	Europa Zachodnia	Ameryka Łacińska	Europa Centralna	Pozostałe	Eliminacje	Hiperinflacja	Razem
Przychody ze sprzedaży	12 140	26 565	6 443	22 335	48 015	20 641	21 001	4 800	4 612	13 222	(4 267)	1 873	177 380
Koszt własny sprzedaży	(10 767)	(18 768)	(4 409)	(19 658)	(35 817)	(11 932)	(16 619)	(3 761)	(3 463)	(10 182)	4 229	(1 572)	(132 719)
Odpis / odwrócenie odpisu z tytułu utraty wartości należności handlowych	5	(323)	(42)	(244)	(112)	(34)	6	-	3	(112)	-	-	(853)
Zysk brutto ze sprzedaży	1 378	7 474	1 992	2 433	12 086	8 675	4 388	1 039	1 152	2 928	(38)	301	43 808
Koszty sprzedaży	(613)	(2 667)	(414)	(1 395)	(2 841)	(1 789)	(411)	(251)	(376)	(703)	98	(124)	(11 486)
Koszty ogólnego zarządu	(1 036)	(1 999)	(603)	(1 324)	(2 371)	(1 565)	(881)	(399)	(406)	(672)	(128)	(134)	(11 518)
Zysk /(strata) netto ze sprzedaży	(271)	2 808	975	(286)	6 874	5 321	3 096	389	370	1 553	(68)	43	20 804
Pozostałe przychody operacyjne	31	58	65	18	96	41	79	-	12	13	(37)	-	376
Pozostałe koszty operacyjne	(7)	(27)	(3)	(3)	(49)	(2)	(81)	(4)	(6)	(4)	6	-	(180)
Udziały w wynikach jednostek stowarzyszonych	-	-	-	-	-	-	-	-	-	12	-	-	12
Zysk /(strata) z działalności operacyjnej	(247)	2 839	1 037	(271)	6 921	5 360	3 094	385	376	1 574	(99)	43	21 012

Powyższe dane zostały przeliczone według kursu średniego wynoszącego w okresie od 1 stycznia 2024 do 30 czerwca 2024 roku 1 EUR = 4,3109 PLN.

Poniższa tabela przedstawia podstawowe dane finansowe z rachunku zysków i strat według struktury geograficznej za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku:

Za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku (przekształcone) w tys. PLN	Bośnia	Chorwacja	Macedonia	Rumunia	Serbia	Turcja	Europa Zachodnia	Ameryka Łacińska	Europa Centralna	Pozostałe	Eliminacje	Hiperinflacja	Razem
Przychody ze sprzedaży	53 924	110 110	27 547	116 688	205 568	76 311	113 891	17 028	30 635	48 851	(31 087)	(13 875)	755 591
Koszt własny sprzedaży	(37 564)	(78 735)	(19 130)	(98 832)	(142 715)	(49 144)	(94 693)	(13 465)	(23 850)	(35 836)	32 141	7 932	(553 891)
Odpis / odwrócenie odpisu z tytułu utraty wartości należności handlowych	(219)	(367)	97	(1 187)	(1 292)	(301)	-	(30)	(15)	(366)	-	-	(3 680)
Zysk brutto ze sprzedaży	16 141	31 008	8 514	16 669	61 561	26 866	19 198	3 533	6 770	12 649	1 054	(5 943)	198 020
Koszty sprzedaży	(3 465)	(10 596)	(2 094)	(6 504)	(12 235)	(8 078)	(2 108)	(874)	(1 516)	(2 612)	765	1 730	(47 587)
Koszty ogólnego zarządu	(3 658)	(8 024)	(2 761)	(5 417)	(10 141)	(6 428)	(3 606)	(1 730)	(1 838)	(2 654)	(2 117)	1 137	(47 237)
Zysk /(strata) netto ze sprzedaży	9 018	12 388	3 659	4 748	39 185	12 360	13 484	929	3 416	7 383	(298)	(3 076)	103 196
Pozostałe przychody operacyjne	106	940	125	43	179	133	79	20	2	107	(601)	(27)	1 106
Pozostałe koszty operacyjne	(118)	(314)	(15)	(17)	(63)	(437)	(1)	(25)	(35)	(29)	294	91	(669)
Udziały w wynikach jednostek stowarzyszonych	-	-	-	-	-	-	-	-	-	18	-	-	18
Zysk /(strata) z działalności operacyjnej	9 006	13 014	3 769	4 774	39 301	12 056	13 562	924	3 383	7 479	(605)	(3 012)	103 651

Za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2023 roku (przekształcone) w tys. EUR	Bośnia	Chorwacja	Macedonia	Rumunia	Serbia	Turcja	Europa Zachodnia	Ameryka Łacińska	Europa Centralna	Pozostałe	Eliminacje	Hiperinflacja	Razem
Przychody ze sprzedaży	11 689	23 869	5 972	25 295	44 562	16 542	24 689	3 691	6 641	10 592	(6 739)	(3 008)	163 795
Koszt własny sprzedaży	(8 143)	(17 068)	(4 147)	(21 425)	(30 937)	(10 653)	(20 527)	(2 919)	(5 170)	(7 769)	6 967	1 720	(120 071)
Odpis / odwrócenie odpisu z tytułu utraty wartości należności handlowych	(47)	(80)	21	(257)	(280)	(65)	-	(7)	(3)	(80)	-	-	(798)
Zysk brutto ze sprzedaży	3 499	6 721	1 846	3 613	13 345	5 824	4 162	765	1 468	2 743	228	(1 288)	42 926
Koszty sprzedaży	(751)	(2 297)	(454)	(1 410)	(2 652)	(1 751)	(457)	(189)	(329)	(567)	166	375	(10 316)
Koszty ogólnego zarządu	(793)	(1 739)	(599)	(1 174)	(2 198)	(1 393)	(782)	(375)	(398)	(576)	(459)	246	(10 240)
Zysk /(strata) netto ze sprzedaży	1 955	2 685	793	1 029	8 495	2 680	2 923	201	741	1 600	(65)	(667)	22 370
Pozostałe przychody operacyjne	23	204	27	9	39	29	17	4	-	24	(130)	(6)	240
Pozostałe koszty operacyjne	(26)	(68)	(3)	(4)	(14)	(95)	-	(5)	(8)	(6)	64	20	(145)
Udziały w wynikach jednostek stowarzyszonych	-	-	-	-	-	-	-	-	-	4	-	-	4
Zysk /(strata) z działalności operacyjnej	1 952	2 821	817	1 034	8 520	2 614	2 940	200	733	1 622	(131)	(653)	22 469

Powyższe dane zostały przeliczone według kursu średniego wynoszącego w okresie od 1 stycznia 2023 do 30 czerwca 2023 roku 1 EUR = 4,6130 PLN



Pozostałe informacje
o Grupie Asseco South Eastern Europe
i Asseco South Eastern Europe S.A.

POZOSTAŁE INFORMACJE O GRUPIE ASEE I ASSECO SOUTH EASTERN EUROPE S.A.

Czynniki, które w ocenie Zarządu będą miały wpływ na osiągnięte przez Grupę wyniki w perspektywie co najmniej do końca bieżącego roku obrotowego

W związku z tym, że Asseco South Eastern Europe S.A. prowadzi głównie działalność holdingową, czynniki istotne dla rozwoju Spółki należy rozpatrywać w kontekście rozwoju i działalności całej Grupy Asseco South Eastern Europe.

Zdaniem Zarządu ASEE S.A. obecna sytuacja finansowa Grupy, jej potencjał operacyjny oraz pozycja rynkowa nie stwarzają zagrożeń dla jej dalszego funkcjonowania i rozwoju w 2024 roku. Istnieje jednak wiele czynników zarówno o charakterze wewnętrznym, jak i zewnętrznym, które bezpośrednio, bądź pośrednio mogą mieć wpływ na osiągnięte w następnych kwartałach wyniki finansowe.

Do czynników zewnętrznych mających wpływ na przyszłe wyniki finansowe Grupy ASEE można zaliczyć między innymi:

- Sytuację geopolityczną w rejonie działania Grupy ASEE; ewentualne napięcia polityczne i brak stabilności lokalnych rządów mogą powodować pogorszenie klimatu inwestycyjnego, a co za tym idzie opóźnienia czy nawet rezygnację klientów spółek ASEE i Payten z realizacji projektów IT. Kolejną konsekwencją ewentualnych napięć politycznych i społecznych może być wstrzymanie inwestycji IT w instytucjach administracji publicznej, która pozostaje klientem Grupy ASEE,
- Ponadto wskutek rozpoczętej 24 lutego 2022 roku rosyjskiej inwazji na Ukrainę, istotnej zmianie uległa sytuacja geopolityczna całego regionu. Grupa na bieżąco analizuje zmieniającą się sytuację geopolityczną oraz jej wpływ na przyszłą sytuację finansową i osiągnięte w przyszłości wyniki finansowe. Trudno jest ocenić dalszy rozwój wojny, a co za tym idzie długofalowe skutki gospodarcze dla tego regionu Europy i wpływ na ogólną sytuację makroekonomiczną, która w pośredni sposób wpływa na wyniki finansowe Grupy ASEE,
- Sytuację na rynku informatycznym oraz rynku usług płatniczych w rejonie działania ASEE oraz Payten: wydaje się, że region Europy Południowo – Wschodniej i Turcji oraz Ameryki Południowej wciąż pozostają niedoinwestowane w stosunku do krajów Europy Zachodniej, co może generować popyt na rozwiązania oferowane przez Grupę ASEE,
- Szanse i ryzyka związane z szybkimi zmianami technologicznymi i innowacjami na rynku IT, a także w samym sektorze bankowym i płatniczym,
- Zmiany regulacyjne w sektorze bankowym i płatniczym, które z jednej strony mogą generować popyt na dodatkowe usługi ze strony Grupy, z drugiej otwierają dostęp do sektora nowym graczom i nowym technologiom, co może skutkować spadkiem konkurencyjności rozwiązań oferowanych przez ASEE oraz Payten,
- Proces informatyzacji administracji publicznej, szczególnie w krajach Europy Południowo - Wschodniej, w celu dostosowania jakości oraz funkcjonalności świadczonych usług do standardów międzynarodowych, a w szczególności do wymogów Unii Europejskiej,
- Dostęp do strukturalnych funduszy unijnych w Rumunii, Bułgarii, Słowenii i Chorwacji oraz przedakcesyjnych w pozostałych krajach Europy Południowo – Wschodniej,
- Konsolidację i rozwój sektora bankowego, które mogą skutkować połączeniami i likwidacjami podmiotów będących klientami Grupy ASEE, a także nowymi wejściami do sektora,
- Perspektywy poszerzenia rynków zbytu poza obszarem obecnego działania Grupy poprzez współpracę z lokalnymi partnerami,
- Działania związane z nasilającą się konkurencją zarówno ze strony lokalnych, jak i zagranicznych przedsiębiorstw informatycznych, szczególnie w przypadku ubiegania się o realizację dużych prestiżowych kontraktów,
- Zmiany sytuacji kredytowej, płynności finansowej, możliwości finansowania się przez odbiorców Grupy ASEE,
- Inflację i wahania kursów walut państw, w których Grupa ASEE prowadzi działalność. W szczególności ryzyko wynikające z gospodarki działającej w warunkach hiperinflacyjnych, czyli Turcji,
- Poziom stóp procentowych w strefie euro w związku z tym, że znaczna część zadłużenia Grupy ASEE, w tym Payten, jest denominowana w EUR.

Do czynników wewnętrznych mających wpływ na przyszłe wyniki finansowe Grupy można zaliczyć między innymi:

- Jakość i kompleksowość oferty ASEE oraz Payten,
- Ponoszone przez Grupę ASEE nakłady na badania i rozwój,
- Możliwość rozszerzenia oferty produktowej ASEE oraz Payten w efekcie organicznego rozwoju lub w związku z ewentualnymi przyszłymi akwizycjami,
- Zdolność Grupy ASEE do sprawnego działania operacyjnego w czasie pandemii poprzez wykorzystanie kanałów zdalnych w komunikacji wewnętrznej oraz w relacjach z klientami,
- Stabilność i doświadczenie kadry menadżerskiej,
- Strukturę Grupy, jej przejrzystość oraz efektywność działania,
- Doświadczenie w kompleksowych projektach informatycznych angażujących różnorodne usługi na szerokim obszarze geograficznym,
- Skuteczne działania zespołu sprzedażowego,
- Realizację złożonych projektów informatycznych prowadzonych na podstawie długoterminowych kontraktów,
- Realizację strategii operacyjnej Grupy zakładającej między innymi koncentrację na strategicznych produktach i usługach, ekspansję na nowe rynki oraz poprawianie efektywności działania,
- Realizację ewentualnych przyszłych akwizycji nowych podmiotów.

Nietypowe zdarzenia mające wpływ na osiągnięte wyniki finansowe

Do nietypowych zdarzeń mających wpływ na osiągnięte wyniki finansowe, sytuację majątkową i przepływy pieniężne Grupy ASEE w I półroczu 2024 roku oraz w okresie porównywalnym można zaliczyć akwizycje spółek zależnych oraz inne zmiany w strukturze Grupy opisane w punkcie *Organizacja Grupy Asseco South Eastern Europe*.

Ponadto, w związku z hiperinflacją w Turcji, Grupa zastosowała MSR 29 i przeszacowała inflacyjnie aktywa i zobowiązania niepieniężne oraz rachunek zysków i strat. Szczegółowy wpływ hiperinflacji na śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe został opisany w punkcie 2.10 śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy ASEE za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku.

Opis istotnych czynników ryzyka i zagrożeń

Grupa ASEE na bieżąco monitoruje istotne czynniki ryzyka dla swojej działalności w celu ich identyfikowania, zapobiegania i mitygowania skutków. W tym celu w Jednostce Dominującej oraz w spółkach zależnych funkcjonuje szereg systemów zarządzania oraz procedur kontroli i audytu wewnętrznego.

Funkcjonujące systemy, w tym zintegrowane struktury zarządzania oraz sprawnie działający audyt wewnętrzny skutecznie ograniczają negatywny wpływ niżej wymienionych czynników ryzyka i zagrożeń na działalność Spółki oraz Grupy Kapitałowej.

Istotne czynniki ryzyka związane z otoczeniem, w jakim działa Grupa

Ryzyko związane z sytuacją makroekonomiczną

Spółka jest podmiotem dominującym Grupy, która prowadzi działalność w Europie Południowo – Wschodniej, Europie Środkowej, Europie Zachodniej oraz Ameryce Południowej. Strategia Spółki oraz Grupy zakłada wzmocnienie pozycji w każdym z tych regionów, jak również dalszą ekspansję w poszczególnych regionach i poza ich granicami. W związku z prowadzoną obecnie działalnością oraz planowanym rozwojem, na wyniki ASEE oraz Payten mogą oddziaływać czynniki związane ze stabilnością gospodarczą i polityczną. Rozwój sektora usług informatycznych i płatniczych oraz skłonność do inwestowania naszych klientów są ściśle związane z ogólną sytuacją ekonomiczną. Osiągane przez nas rezultaty finansowe są zatem uzależnione od poziomu inwestycji w przedsiębiorstwach, tempa wzrostu PKB, stopy inflacji, etc.

Ryzyko związane z brakiem politycznej stabilności

Ewentualne zmiany w składach rządów państwach, w których działają ASEE i Payten, oraz niepokoje społeczne mogą wywołać okresy politycznej niestabilności, którym może towarzyszyć spadek wydatków publicznych oraz obniżenie skłonności do inwestowania w przedsiębiorstwach.

Ryzyko związane z konkurencją

Infrastruktura branży informatycznej i rynek takich usług stają się wysoce konkurencyjne. Mając na względzie szeroki wachlarz usług i produktów znajdujących się w naszej ofercie, stanowimy konkurencję dla dużych firm konsultingowych,

międzynarodowych firm technologicznych, firm informatycznych zajmujących się outsourcingiem, a także podmiotów zajmujących się tworzeniem oprogramowania, w tym ze strony wewnętrznych działów informatycznych dużych spółek operujących w regionie. Branża informatyczna doświadcza gwałtownych zmian, związanych z inwestycjami w nowe technologie, dokonywanymi przede wszystkim przez duże spółki oraz z nabywaniem lokalnych spółek przez graczy międzynarodowych. Ponadto, największe podmioty operujące na globalnym rynku, obecne dotychczas jedynie w segmencie rynku dużych przedsiębiorstw, wprowadzają do swojej oferty rozwiązania oraz metodologię wdrożenia przeznaczoną również dla średnich przedsiębiorstw, co nasila presję konkurencyjną.

Ryzyko związane z kondycją sektora bankowego

Jeden z dużych i istotnych obszarów naszej działalności to dostarczanie rozwiązań i świadczenie usług informatycznych na rzecz banków i innych instytucji finansowych. Brak stabilności w sektorze finansów oraz duży nacisk kładziony na obniżanie poziomu inwestowania i optymalizację kosztów przez instytucje finansowe, może mieć negatywny wpływ na działalność Grupy. Sektor bankowy w skali globalnej jest w fazie intensywnej konsolidacji, z naciskiem na standaryzację rozwiązań i optymalizację kosztów na poziomie danej grupy. Ewentualne decyzje central banków o wyborze innych uczestników rynku informatycznego w dziedzinie technologii, może niekorzystnie wpłynąć na działalność Grupy ASEE.

Ryzyko związane z ewentualnymi sporami prawnymi dotyczącymi praw autorskich

Rozwój działalności Grupy na rynku produktów informatycznych jest silnie uzależniony od praw własności intelektualnej, w szczególności od praw autorskich do programów komputerowych. Istnieje ryzyko, że w niektórych krajach, gdzie nasze spółki zależne prowadzą działalność, mogą powstawać wątpliwości co do skuteczności przeniesienia na Grupę prawa własności do kodów oprogramowania, stworzonych przez pracowników poszczególnych spółek zależnych, ze względu na różne regulacje dotyczące ochrony własności intelektualnej obowiązujące w tych krajach.

Ponadto istnieje również ryzyko, że w niektórych krajach, gdzie Grupa prowadzi działalność, lokalne regulacje prawne nie zapewnią wystarczającej ochrony praw autorskich do programów komputerowych, będących własnością naszych spółek zależnych. Ewentualne wykorzystanie takiej sytuacji przez lokalne podmioty o zbliżonym profilu może prowadzić do utraty przez ASEE przewagi konkurencyjnej na danym rynku.

Ryzyko zmiany lokalnych przepisów podatkowych

Część spółek Grupy prowadzi innowacyjną działalność w zakresie badań i rozwoju, która w myśl lokalnych przepisów może być opodatkowana w sposób preferencyjny w stosunku do typowej działalności operacyjnej. W przypadku ewentualnej zmiany lokalnych przepisów podatkowych istnieje ryzyko utraty korzyści podatkowych z tego tytułu i tym samym ryzyko zwiększenia obciążeń podatkowych wyniku spółek Grupy ASEE.

Ryzyko związane ze zmianami kursów walut

Grupa funkcjonuje na rynkach w wielu krajach i prowadzi rozliczenia w wielu walutach. Umowy zawierane przez spółki z Grupy są denominowane w różnych walutach, również obcych w stosunku do rynków, na których Grupa prowadzi działalność. Chwilowe wahania kursów walut oraz długoterminowe trendy na rynku walut mogą mieć wpływ na wyniki finansowe Grupy.

Ponadto, Grupa ASEE publikuje sprawozdania finansowe w PLN i w procesie konsolidacji konwertuje wartości wyrażone w walutach lokalnych na PLN. Ewentualne zmiany kursów walut lokalnych w stosunku do PLN mogą wpływać na wartości prezentowane w naszych sprawozdaniach finansowych. Ewentualna deprecjacja walut lokalnych wobec złotych może stwarzać ryzyko utraty wartości inwestycji w akcje i udziały spółek operujących na rynku, na którym obowiązuje dana waluta.

Ryzyko wzrostu stóp procentowych w strefie euro

Większość zadłużenia zewnętrznego Grupy ASEE, w tym Payten, jest denominowana w EUR i oprocentowana zmienną stopą procentową na bazie EURIBOR. Ewentualny wzrost stóp procentowych w strefie euro przełoży się na wyższe koszty finansowe związane z obsługą zadłużenia Grupy.

Ryzyko zakłóconych łańcuchów dostaw

Część działalności Grupy w segmencie Rozwiązań dedykowanych oraz linii związanych z utrzymaniem terminali płatniczych oraz bankomatów w segmencie Rozwiązań płatniczych jest oparta o sprzedaż bądź użycie sprzętu produkowanego przez zewnętrzne podmioty. Zakłócenia w produkcji półprzewodników oraz łańcuchach dostaw wpłynęły na znaczne wydłużenie czasu realizacji dostaw sprzętu przez producentów. Opóźnienia w dostawach mogą wpływać na możliwość realizacji projektów dla klientów Grupy a w efekcie na wysokość realizowanych przychodów.

Ryzyko związane z niewystarczającą ochroną ubezpieczeniową

Prowadzona przez spółki Grupy działalność polegająca na produkcji i dostarczaniu oprogramowania oraz realizacji projektów integracyjnych związana jest z ryzykiem wystąpienia szkody po stronie kontrahentów lub końcowych odbiorców usług świadczonych przez kontrahentów na skutek zawinionych lub niezawinionych wad albo awarii produktów dostarczanych przez spółkę. Umowy zawierane przez spółki Grupy ASEE przewidują kary umowne na

wypadek niewykonania lub nienależytego wykonania umowy. Wystąpienie roszczeń odszkodowawczych na kwoty przekraczające kwoty gwarancyjne obecnie posiadanej polisy może mieć istotny negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju spółek z Grupy ASEE.

Ryzyko związane z działaniami wojennymi na Ukrainie

Ponadto wskutek rozpoczętej 24 lutego 2022 roku rosyjskiej inwazji na Ukrainę, istotnej zmianie uległa sytuacja geopolityczna regionu, w którym prowadzi działalność Grupa ASEE. Na ten moment, nie zidentyfikowano istotnego wpływu działań wojennych na działalność Grupy ASEE, jednak w związku ze zmieniającą się sytuacją, trudno jest ocenić długofalowe skutki gospodarcze dla regionu, w którym operuje ASEE, i ewentualny wpływ na ogólną sytuację makroekonomiczną, która w pośredni sposób wpływa na wyniki finansowe Grupy.

Ryzyko związane z konkurencją na rynku pracy

Pośrednim efektem pandemii Covid-19 jest wzrost popularności pracy zdalnej. Pracownicy, jak i pracodawcy przekonali się o możliwości pracy na odległość. Wpływa to na zwiększenie konkurencji pomiędzy pracodawcami w zakresie poszukiwania dobrze wykwalifikowanych pracowników, co generuje ryzyko zwiększonej rotacji pracowników i w efekcie czasowych braków kadrowych. Takie braki mogą przełożyć się na możliwość terminowej realizacji projektów. Drugim efektem może być zwiększona presja na płace, a co za tym idzie zmniejszenie rentowności realizowanej w przyszłości.

Istotne czynniki ryzyka związane z działalnością Grupy

Ryzyko związane z wahaniami przychodów i wydatków

Ze względu na projektowy charakter inwestycji w branży IT przychody spółek z Grupy mogą wahać się znacząco w poszczególnych okresach. Jest możliwe, że osiągnięte w przyszłości przychody oraz wyniki operacyjne będą na niższym poziomie niż oczekiwane przez rynek, ze względu na zakończenie prac prowadzonych w ramach dużych projektów. Z kolei zmiany technologiczne mogą spowodować, że obecna technologia i produkty Grupy mogą okazać się przestarzałe i będą wymagać dokonania znaczących, nowych inwestycji. Powyższe procesy mogą mieć negatywny wpływ na stopę zwrotu z inwestycji i wartość wypłacanych dywidend.

Ryzyko związane z niewykonaniem lub niewłaściwą realizacją projektów oraz z utratą zaufania klientów

W każdym z głównych obszarów działalności, świadczenie usług przez Grupę opiera się na zaufaniu klientów i na jakości naszych produktów i usług. Należyte wdrożenie naszych projektów informatycznych, mających kluczowy wpływ na działalność operacyjną naszych klientów, pociąga za sobą, w większości przypadków, podpisanie długoterminnych umów z takimi klientami. Od jakości dostarczonych rozwiązań oraz obsługi klientów zależy ich zaufanie do naszej Grupy.

Ryzyko związane z umowami ze stałym wynagrodzeniem (fixed-price contracts)

Większość umów o świadczenie usług lub dostarczanie produktów informatycznych zawartych przez Grupę przewiduje stałe wynagrodzenie. W związku z tym nie są one rozliczane w oparciu o czas i poniesione koszty (time-and-material basis). Jeżeli niewłaściwie oszacujemy zasoby i czas wymagany do realizacji projektu, przyszły wzrost wynagrodzeń, inflację czy kurs wymiany walut, lub jeżeli nie zrealizujemy naszych zobowiązań umownych w przewidzianym terminie, wówczas może mieć to negatywny wpływ na wyniki Grupy i przepływ środków pieniężnych.

Ryzyko związane z pozyskiwaniem projektów informatycznych

Część przychodów Grupy jest generowana przez projekty pozyskiwane w ramach przetargów organizowanych przez instytucje i firmy państwowe oraz duże przedsiębiorstwa prywatne. W większości takich przetargów udział biorą firmy należące do czołówki na rynku informatycznym w danym regionie oraz znaczące firmy zagraniczne, co istotnie zwiększa konkurencję. Nasza działalność zależy od dostępu do wiarygodnych informacji dotyczących przyszłych planów inwestycyjnych potencjalnych klientów, a także od odpowiednich kompetencji i doświadczenia, które pozwoliłyby nam wygrywać przetargi.

Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych klientów

Działalność Grupy w znacznym stopniu opiera się na realizacji projektów, które są długotrwałe i wymagają dużych nakładów pracy. Realizacja umów zawartych z największymi odbiorcami wpływa na nasze przychody w kolejnych latach. Wprawdzie sprzedaż do żadnego klienta nie przekroczyła w pierwszym, półroczu 2024 roku 10% całości przychodów Grupy, ale często nasi klienci w poszczególnych krajach są członkami międzynarodowych grup bankowych i ewentualna utrata całej takiej grupy mogłaby mieć widoczny wpływ na przychody spółek ASEE oraz Payten.

Ryzyko związane z uzależnieniem od głównych dostawców

Działalność Grupy charakteryzuje się ścisłą współpracą z dużymi firmami zagranicznymi, szczególnie w segmentach Rozwiązania płatnicze oraz Rozwiązania dedykowane. Istnieje ryzyko, że kluczowi dostawcy Grupy mogą zmienić swoje strategie stosowane wobec lokalnych partnerów i zechcą dążyć do wzmocnienia współpracy z jednym wybranym podmiotem. Mogą oni także rozpocząć oferowanie usług wdrożeniowych dotyczących ich rozwiązań czy też podnieść ceny oferowanych produktów.

Ryzyko związane z rentownością projektów integracyjnych

Na niektórych rynkach, na których Grupa prowadzi działalność, jednostki świadczące usługi integracyjne generują wyższe marże niż wartości średnie uzyskiwane na rynkach dojrzałych. W związku z tym można oczekiwać, że w miarę nasycania się i dojrzewania tych rynków, marże będą ulegać obniżeniu.

Ryzyko związane z niewypłacalnością lub niewłaściwym postępowaniem naszych podwykonawców

W pewnych przypadkach dostarczamy naszym klientom rozwiązania opracowane i zrealizowane przez naszych podwykonawców. Podobnie jak wszyscy przedsiębiorcy, nasi podwykonawcy mogą napotkać trudności biznesowe lub finansowe i mogą nie być w stanie wykonać swoich zobowiązań względem nas i naszych klientów.

Ryzyko związane ze zmianami technologicznymi w sektorze i pojawianiem się nowych produktów i usług

Sektory informatyczny oraz rozwiązań płatniczych charakteryzują się szybkim rozwojem rozwiązań i technologii. Obecność poszczególnych produktów na takim rynku jest stosunkowo krótka. Niezbędne jest prowadzenie badań i inwestowanie w nowe produkty w celu utrzymania konkurencyjnej pozycji na rynku. Istnieje niebezpieczeństwo pojawienia się na rynku nowych rozwiązań, które spowodują spadek atrakcyjności produktów i usług oferowanych przez Grupę i uniemożliwią realizację spodziewanych dochodów.

Ryzyko związane z inwestycjami strategicznymi w komplementarne branże, technologie, usługi lub produkty oraz sojuszami strategicznymi z osobami trzecimi

Realizując strategię rozwoju Grupy możemy dokonywać inwestycji o charakterze strategicznym, zawiązywać spółki, dokonywać wspólnych przedsięwzięć oraz przejąć związanych z komplementarnymi branżami, technologiami, usługami lub produktami. Mimo dokładania należytej staranności przy wyborze partnerów biznesowych możemy nie być w stanie zidentyfikować odpowiedniego partnera lub odpowiednio zarządzać takim przedsięwzięciem lub przejęciem. Konsekwencją tego mogą być typowe ryzyka związane z procesami połączeń i przejęć.

Ryzyko nietrafionych decyzji akwizycyjnych

Jednym z fundamentów rozwoju ASEE jest działalność akwizycyjna. Staramy się przejmować spółki, które dobrze uzupełniają ofertę Grupy, a ich kondycja finansowa nie budzi zastrzeżeń. W procesach akwizycji stosujemy najlepsze praktyki rynkowe. Istnieje jednak ryzyko, że nasze decyzje akwizycyjne okażą się nietrafione, a zakupione spółki nie spełnią pokładanych oczekiwań, co może w sposób niekorzystny wpłynąć na wyniki Grupy.

Ryzyko związane z procesem integracji Grupy

Grupa narażona jest na ryzyko związane z efektywnością integracji spółek zależnych ASEE oraz Payten, szczególnie biorąc pod uwagę, że spółki Grupy działają na różnych rynkach i w różnych krajach. Nasza strategia zakłada integrację spółek zależnych w ramach segmentów operacyjnych oraz kolejne przejęcia podmiotów. Nie możemy jednak wykluczyć ryzyka wystąpienia opóźnień w realizacji procesu integracji, jego realizacji tylko w ograniczonym zakresie lub niezrealizowania go w ogóle.

Ponadto, nawet jeżeli spółki zależne oraz ewentualne kolejne przejęte podmioty zostaną zintegrowane z Grupą, możemy nie być w stanie dokonać integracji bazy produktów i usług oferowanych przez poszczególne firmy, lub utrzymać w procesie rozwoju dotychczasowych praktyk korporacyjnych.

Ryzyko związane z uzależnieniem Spółki i Grupy od kluczowych członków kadry kierowniczej

Podobnie jak w przypadku większości spółek opracowujących systemy informatyczne, jednym z głównych filarów powodzenia Grupy jest jej wykwalifikowany personel oraz kadra kierownicza. Branża informatyczna, w której prowadzimy działalność charakteryzuje się wysokim wskaźnikiem rotacji personelu. Istnieje prawdopodobieństwo, że Grupa nie będzie w stanie zatrzymać obecnie zatrudnionych, lub zatrudnić nowych, równie wysoko wykwalifikowanych pracowników w przyszłości. Utrata niektórych z kluczowych członków personelu miałaby negatywny wpływ na działalność i sytuację finansową, a także wyniki finansowe i perspektywy rozwoju Grupy.

Ryzyko odpisu wartości niematerialnych

Istotną część struktury skonsolidowanego bilansu stanowi wartość firmy powstała w ramach akwizycji spółek stanowiących obecnie Grupę ASEE. Na koniec każdego roku przeprowadzamy testy utraty wartości tych aktywów. W przypadku, gdyby taki test wykazał, że wartość godziwa aktywa jest niższa niż jego wartość księgowa będziemy musieli rozpoznać odpis do wartości godziwej, który pomniejszy wynik Grupy.

Ryzyko niskiej płynności i utraty wartości naszych akcji

Inwestorzy rozważający zakup akcji ASEE powinni wziąć pod uwagę fakt, że wartość naszych akcji może zmieniać się w przyszłości i że mogą nie być w stanie odzyskać wszystkich zainwestowanych środków. Ponadto ewentualny zakup bądź sprzedaż akcji ASEE uzależnione są od płynności rynku, stąd realizacja decyzji inwestycyjnej może nie być możliwa w zakładanym czasie.

Ryzyko związane z dywidendą

Potencjalni inwestorzy powinni wziąć pod uwagę, że wypłata dywidendy przez ASEE będzie uzależniona od szeregu czynników, takich jak wyniki działalności operacyjnej Grupy, jej kondycja finansowa, a także bieżące i prognozowane

zapotrzebowanie na środki finansowe. Polityka dywidendowa Spółki mówi o wypłacie dywidendy w wysokości 30-50% skonsolidowanego zysku i zamiarem Zarządu jest przeznaczanie odpowiedniej części zysku na wypłatę dywidendy w przyszłości. Jednakże Spółka nie może zagwarantować, że plany te zostaną zrealizowane w każdym roku, ani określić dokładnych kwot spodziewanych wypłat dywidendy.

Ryzyko związane z wpływem akcjonariusza większościowego na Spółkę

Na dzień publikacji niniejszego raportu Assecos International a.s., nasz akcjonariusz większościowy i spółka zależna Assecos Poland S.A., jest właścicielem 50,89% akcji Spółki. Spodziewamy się, że Assecos International a.s. utrzyma pozycję akcjonariusza większościowego, a także utrzyma znaczący wpływ na działalność Spółki. Zakres uprawnień związanych z akcjami Spółki posiadanymi przez Assecos International a.s. jest znaczący i należy liczyć się z faktem, że Assecos International a.s. ma w obecnej sytuacji dominujący wpływ na decyzje strategiczne Spółki.

Ryzyko wycieku danych

Na skutek celowego działania osób trzecich lub nieuczciwych pracowników, jak również błędów lub niefrasobliwości pracowników albo podwykonawców, poufne dane spółki Grupy lub jej klientów mogą zostać ujawnione nieuprawnionym osobom. Zaistnienie takiej sytuacji może negatywnie wpłynąć na postrzeganie Grupy ASEE przez klientów i przełożyć się na negatywny wpływ na jej działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju.

Ryzyko majątkowe

Na skutek nadużyć lub błędów pracowników spółek Grupy Assecos mogą one ponieść szkody w majątku. Zaistnienie takiej sytuacji może wpłynąć negatywnie na kondycję finansową spółki i ciągłość jej działania, a tym samym przełożyć się na negatywny wpływ na działalność, sytuację finansową, wyniki lub perspektywy rozwoju Grupy.

Transakcje z podmiotami powiązanymi

Opis transakcji z podmiotami powiązanymi został przedstawiony w punkcie 6.18 Not objaśniających do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy ASEE za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku. Wszystkie transakcje zawierane są na warunkach rynkowych.

Kredyty, umowy pożyczek, poręczenia, gwarancje

Opis zaciągniętych kredytów, poręczeń lub gwarancji oraz zobowiązań pozabilansowych został przedstawiony w punktach: 6.12 oraz 8.1 Not objaśniających do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy ASEE za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku oraz w punktach 5.10 i 7.1 Not objaśniających do śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego ASEE S.A. za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku.

Informacje o udzielonych pożyczkach

Informacje o udzielonych w bieżącym okresie sprawozdawczym pożyczkach zostały zawarte w punkcie 6.6 Not objaśniających do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy ASEE za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku oraz w punkcie 5.8 Not objaśniających do śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego ASEE S.A. za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku.

Prognozy finansowe

Zarząd Assecos South Eastern Europe S.A. nie publikował prognoz wyników finansowych na 2024 rok ani na kolejne okresy sprawozdawcze.

System kontroli programów akcji pracowniczych

W dniu 23 września 2021 roku Assecos International a.s. podpisała z menadżerami spółek Grupy ASEE umowy objęcia akcji ASEE S.A. łącznie przedmiotem programu jest 547 550 akcji ASEE S.A., stanowiących 1,06% kapitału Spółki. Członkowie Zarządu ASEE S.A. oraz podmioty powiązane przez Członków Zarządu ASEE S.A. objęły łącznie 341 336 akcji.

Ponadto w dniu 22 sierpnia 2022 roku ASEE S.A. podpisała z menadżerami spółek Grupy ASEE umowy sprzedaży akcji Payten Holding S.A. łącznie przedmiotem programu było 426 571 akcji spółki Payten Holding S.A. stanowiących 0,93% kapitału spółki.

Umowy stanowią transakcję płatności na bazie akcji w rozumieniu MSSF 2, rozliczaną w instrumentach kapitałowych.

Szczegółowe informacje dotyczące programu płatności w formie akcji zostały zaprezentowane w punkcie 5.2 Not objaśniających do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy ASEE za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku.

Opis istotnych pozycji pozabilansowych

Istotne pozycje pozabilansowe zostały opisane w punkcie 8.1 Not objaśniających do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy ASEE za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku oraz w punkcie 7.1 Not objaśniających do śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego ASEE S.A. za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku.

Informacje dotyczące istotnych postępowań sądowych

Na dzień 30 czerwca 2024 roku oraz na dzień publikacji niniejszego raportu ani spółka Asseco South Eastern Europe S.A., ani Grupa Asseco South Eastern Europe nie były stroną istotnych postępowań toczących się przed sądem, organem właściwym dla postępowania arbitrażowego lub organem administracji publicznej.

Istotne zdarzenia mające wpływ na działalność Grupy ASEE po 30 czerwca 2024 roku

Opis istotnych zdarzeń po dniu bilansowym, tj. 30 czerwca 2024 roku, znajduje się w punkcie 8.4 Not objaśniających do śródrocznego skróconego skonsolidowanego sprawozdania finansowego Grupy ASEE za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku oraz punkcie 7.4. Not objaśniających do śródrocznego skróconego sprawozdania finansowego ASEE S.A. za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku.

Informacje o innych istotnych czynnikach mogących wpłynąć na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej oraz finansowej

Nie są znane żadne inne informacje niż wymienione powyżej, których ujawnienie mogłoby w istotny sposób wpłynąć na ocenę sytuacji kadrowej, majątkowej oraz finansowej Grupy Asseco South Eastern Europe.

OŚWIADCZENIE ZARZĄDU ASSECO SOUTH EASTERN EUROPE S.A.

Oświadczenie Zarządu Asseco South Eastern Europe S.A. na podstawie przepisów §68 ust. 1 pkt 4 oraz §69 ust. 1 pkt 4 Rozporządzenia Ministra Finansów w sprawie informacji bieżących i okresowych przekazywanych przez emitentów papierów wartościowych oraz warunków uznawania za równoważne informacji wymaganych przepisami prawa państwa niebędącego państwem członkowskim z dnia 29 marca 2018 roku

Zarząd Asseco South Eastern Europe S.A. oświadcza, iż wedle najlepszej wiedzy, śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe Asseco South Eastern Europe S.A. za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku i dane porównywalne oraz skrócone śródroczne skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Asseco South Eastern Europe za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku i dane porównywalne sporządzone zostały zgodnie z obowiązującymi zasadami rachunkowości, tj. z Międzynarodowymi Standardami Sprawozdawczości Finansowej, które zostały zatwierdzone przez Unię Europejską. Śródroczne skrócone sprawozdanie finansowe Asseco South Eastern Europe S.A. za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku oraz śródroczne skrócone skonsolidowane sprawozdanie finansowe Grupy Asseco South Eastern Europe za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku odzwierciedlają w sposób prawdziwy, rzetelny i jasny sytuację majątkową i finansową ASEE S.A oraz Grupy Kapitałowej ASEE oraz ich wynik finansowy.

Zarząd oświadcza także, iż sprawozdanie z działalności Grupy Kapitałowej ASEE zawiera prawdziwy obraz rozwoju i osiągnięć oraz sytuacji Grupy ASEE, w tym opis podstawowych zagrożeń i ryzyka.

Niniejszym zatwierdzamy Sprawozdanie Zarządu z działalności Grupy Asseco South Eastern Europe za okres 6 miesięcy zakończony dnia 30 czerwca 2024 roku oraz potwierdzamy prawdziwość powyższego oświadczenia.

Zarząd:

Piotr Jeleński Prezes Zarządu

Miljan Mališ Członek Zarządu

Michał Nitka Członek Zarządu

Kostadin Slavkoski Członek Zarządu

Technology for business, solutions for people.

Asteco South Eastern Europe S.A.

ul. Olchowa 14, 35-322 Rzeszów

Tel.: +48 22 574 86 30

Fax: +48 22 574 86 90

Email: office@asseco-see.pl

see.asseco.com